Heneceur				L	vendeur
	*				1
Cpt Achats	Élément 📈 😠	P.U	Q	Montant	Cpt Ventes
	r Brut HT	1		P.U x Q	1000
	- Rabais, Remise, ou Ristourne 1 10 %				- 100
	= Net commercial 1			Net Com.	900
	- Rabais/Remise/Ristourne 21 %			1 * Taux	-9
	= Net commercial 2			Net Com.	891
	- Escompte 10 %			2 * Taux	-89.1
	= Net financier			Net fi	801.9
	+ Frais accessoire (transport)			Escompte	100
	= Net HT			Net HT *	901.9
	+ TVA			Taux TVA	180.38
	= Total TTC			Net HT +	1082.28

Vendeur

-200

882.28

TVA

Cas exemple 1 - Établissement d'une facture

- Avance ou règlement réalisé

L'entreprise ETIENNE a réalisé les opérations suivantes :

= Net à payer

.....

ration =

strement

 15/05/N: Achat d'un logiciel de modélisme 2 000 € HT auprès du fournisseur BERANGER (Fact n°5264). Notre fournisseur nous accorde une remise de 10 et 5 %, ainsi qu'un escompte de 2 %. BERANGER nous facture le transport pour une valeur de 120 € HT (TVA à 20 %). Le règlement est effectué par chèque.

Travail à faire : Etablir la facture concernant l'opération du 15 mai N.



